

Job Profiles



Account Executive

Buscamos incorporar al equipo de OCTUPUS Latam un Account Executive, cuya principal responsabilidad es generar, gestionar y atender las necesidades de los clientes de empresas medianas y grandes.

Como Account Executive, tendrá la oportunidad de liderar la adopción y expansión de nuestra cartera de soluciones dentro de los clientes de Mexico.

Perfil del Candidato

- Poseer Amplia experiencia en ventas
- Sólida comprensión técnica-comercial
- Desarrollo y ejecución de un plan integral centrado en el compromiso de ventas
- Gestión de cuentas.
- Creacion y articulación de propuestas de valor para los clientes.
- Habilidades para acelerar la adopción del cliente.
- Capacidad de Desarrollar relaciones a largo plazo con cuentas clave a nivel de CxO y garantice la satisfacción del cliente.
- 100% orientado a objetivos
- Autogestión

Habilidades deseables

- Conocimiento sobre modelos comerciales de consumo
- Conocer estrategias de revenue stream
- Manejar pipeline de revenue recurrente